



November 2018

**Megacon söker** en driven och resultatriktad medarbetare inom tekniskt försäljning.

**Vi söker** dig som vill utvecklas inom försäljning och bygga nya långtgående relationer. Vi söker dig med tekniska kunskaper och vilja att söka nya kunder/kundsegment samt besöka våra befintliga kunder som består mestadels av ställverks-/centralbyggare i hela Sverige. Att besöka konsulter för genomgång av produkter/lösningar samt specifika projekt är också en stor del av arbetsuppgiften. Som teknisk säljare hos oss kommer du att bli en del av ett drivet och engagerat säljteam. Ditt huvudsakliga uppdrag är att i försäljningsteamet utveckla befintlig kundrelation och även bearbeta nya potentiella kunder.

**För att lyckas i rollen** som säljare hos oss det viktigt att du tar stort eget ansvar för att uppnå dina mål. Du bör vara van vid ett högt tempo stundtals och vilja lära dig mer om dina kunder för att hitta nya lösningar. Du använder tydlig kommunikation med god struktur och är inte rädd för att kontakta nya kunder. Du kommer arbeta i CRM-system med smidiga verktyg för uppföljning, vilket är ett krav då arbetet ofta involverar många olika intressenter och yrkesgrupper i samma projekt. Det är meriterande om du sedan tidigare har arbetat med försäljning inom elkraft, elteknik eller elkvalité. Du har gymnasiekompetens eller motsvarande och behärskar svenska och engelska flytande i tal och skrift.

**Vi erbjuder** ett väldigt spännande arbete med stor frihet att tänka nytt och kreativt. Du blir del av ett nyfikat företag med bred kunskap inom elmarknaden i Europa. Vi värnar om kundmötet, professionella lösningar, service och långsiktiga relationer. Vårt kontor ligger i trevliga lokaler i Bromma och denna tjänst ger också möjligheten att ha kontoret i hemmet. Arbetet kräver en del resor i Sverige. Några övernattningar i månaden kan bli aktuellt. Fast lön, tillträde enligt överenskommelse men gärna omgående.

**Ansök** till tjänsten genom att skicka ett mail till [jobb@megacon.se](mailto:jobb@megacon.se)

**Vill du veta mer** om tjänsten hör av dig till Mikael Petrini på 070-233 73 84 eller [mikael.petrini@megacon.se](mailto:mikael.petrini@megacon.se)

**Välkommen med din ansökan!**